

17 460€

630 SITES

710 PRESTAIRES

1 713 OFFRES

945 430 CLIENTS

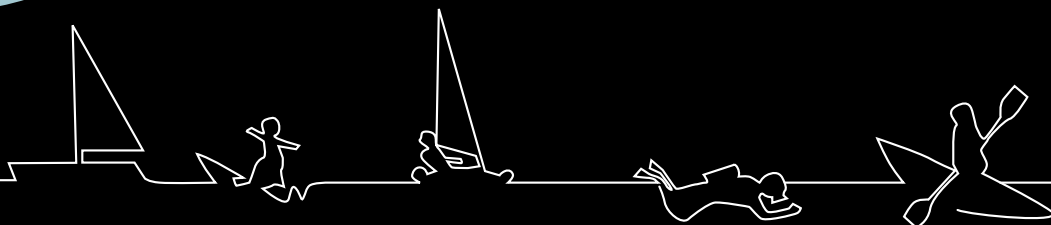
144M/€

# Observatoire

TOURISME,

SPORT NAUTIQUE

ET DE **BORD DE MER**



**CA+41%**  
CONTRATS  
**+20%**





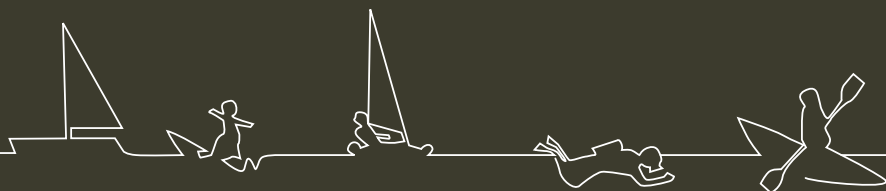
# sommaire

## **LES CHIFFRES CLÉS**

Des prestataires présents sur tout le territoire  
Des clients nouveaux et fidèles  
Des chiffres d'affaires à la hausse  
Des emplois qualifiés

## **EN SAVOIR PLUS**

Le produit Balade et Rando Nautique®  
Les séjours éducatifs scolaires  
Le modèle économique moyen d'un centre nautique



# LA FILIÈRE NAUTIQUE EN BRETAGNE

## 3 SECTEURS COMPLÉMENTAIRES ET INTERDÉPENDANTS :

TOURISME,  
SPORT NAUTIQUE  
ET DE BORD  
DE MER



LA PLAISANCE



INDUSTRIE,  
COMMERCE  
ET SERVICES



Véritable moteur de toute une filière économique, le secteur du « Tourisme, des sports nautiques et de bord de mer » propose à tous les pratiquants potentiels une offre de prestations diversifiées et de qualité qui génère en Bretagne une importante économie directe créatrice d'emplois. Elle alimente également en nouveaux clients les secteurs de la plaisance, de l'industrie du commerce et des services nautiques.

### Impact économique des prestataires nautiques bretons

- 30 millions d'euros d'achats au bénéfice du secteur de l'industrie, du commerce et des services.
- On évalue à 92 millions d'euros la production de richesse totale annuelle créée sur la Bretagne, correspondant à l'ensemble des valeurs ajoutées des prestataires.

Cf. page 14

## TOURISME, SPORT NAUTIQUE ET DE BORD DE MER



Prestataires nautiques 710



Clients/an 945 430



Chiffre d'affaires 144 MILLIONS D'EUROS



Emplois ETP 1 975

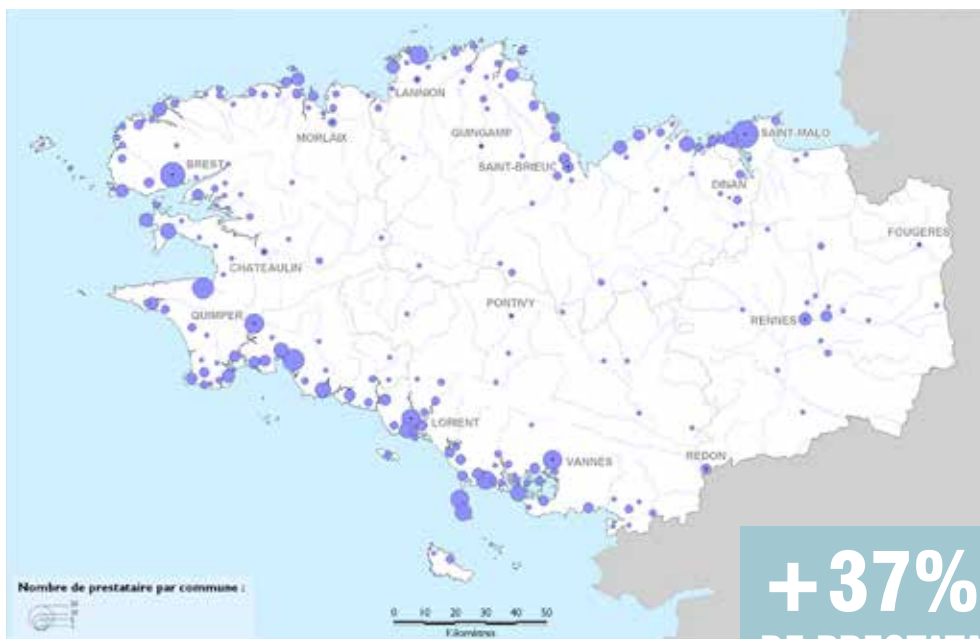
Depuis 1995, **Nautisme en Bretagne** œuvre, aux côtés du Conseil Régional de Bretagne, pour le développement et la promotion des activités nautiques et de bord de mer sur le littoral, les canaux et les plans d'eau intérieurs. Représentante de la branche professionnelle du « Tourisme, des sports nautiques et de bord de

mer », l'association conseille et accompagne 710 prestataires nautiques bretons dans leurs démarches. Force d'innovation et de proposition, elle participe à la conception, à la réalisation et à la mise en place de nouveaux produits destinés à augmenter notre attractivité.

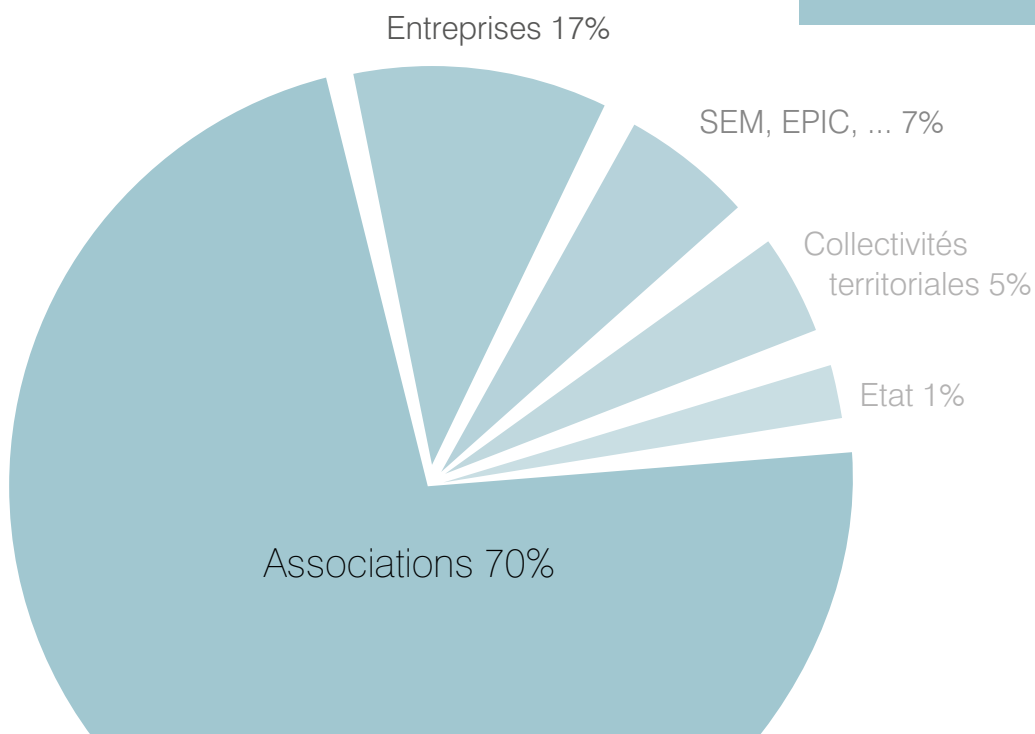
# DES PRESTATAIRES PRÉSENTS SUR TOUT LE TERRITOIRE

En 5 ans, leur nombre a augmenté de 37% en lien notamment avec l'installation de 123 entreprises individuelles (ou statuts assimilés). Ils sont aujourd'hui **710** prestataires nautiques d'origine

associative, privée ou publique. Ils exploitent **630** sites différents répartis sur les 2700 km de côtes, les 600 km de canaux ainsi que les plans d'eau intérieurs que compte la Bretagne.



**+37%**  
DE PRESTATAIRES  
EN 5 ANS



# DES OFFRES DIVERSIFIÉES ET SEGMENTÉES

Afin de capter toujours plus de publics, les prestataires nautiques bretons innovent continuellement dans les domaines du tourisme, de l'éducation et du sport. Ces 5 dernières années, plusieurs offres se sont fortement développées : stand-up-paddle, marche aquatique, randonnée palmée et kite-surf. En 2013, deux nouveaux produits ont été créés à destination des jeunes enfants et adolescents fréquentant la plage : Pirate de Bretagne® et Just Glisse®.

## tourisme nautique



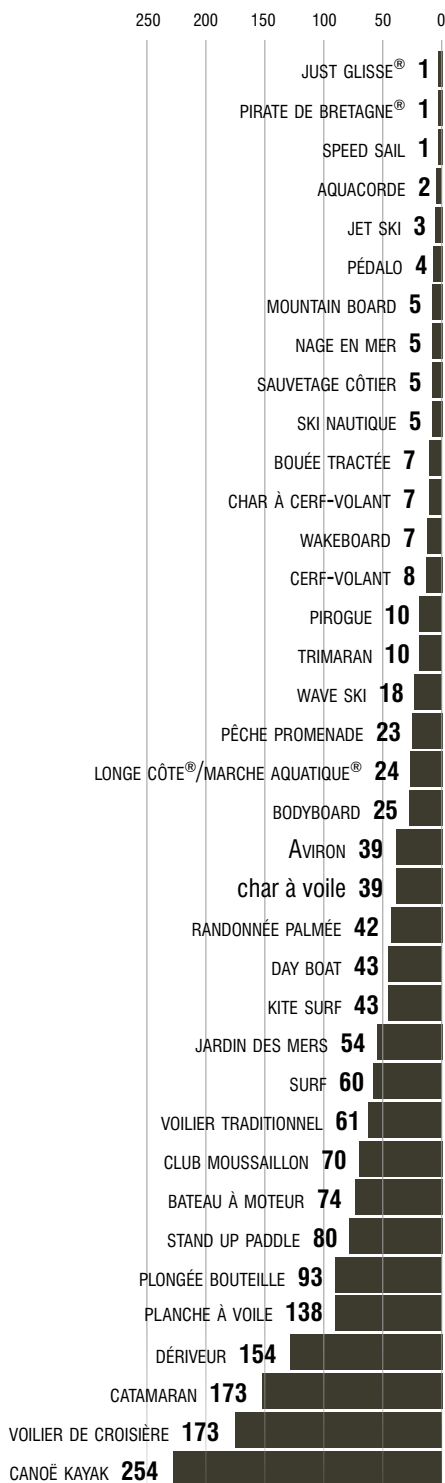
## nautisme éducatif



## nautisme sportif



# 1714 OFFRES NAUTIQUES DIFFÉRENTES

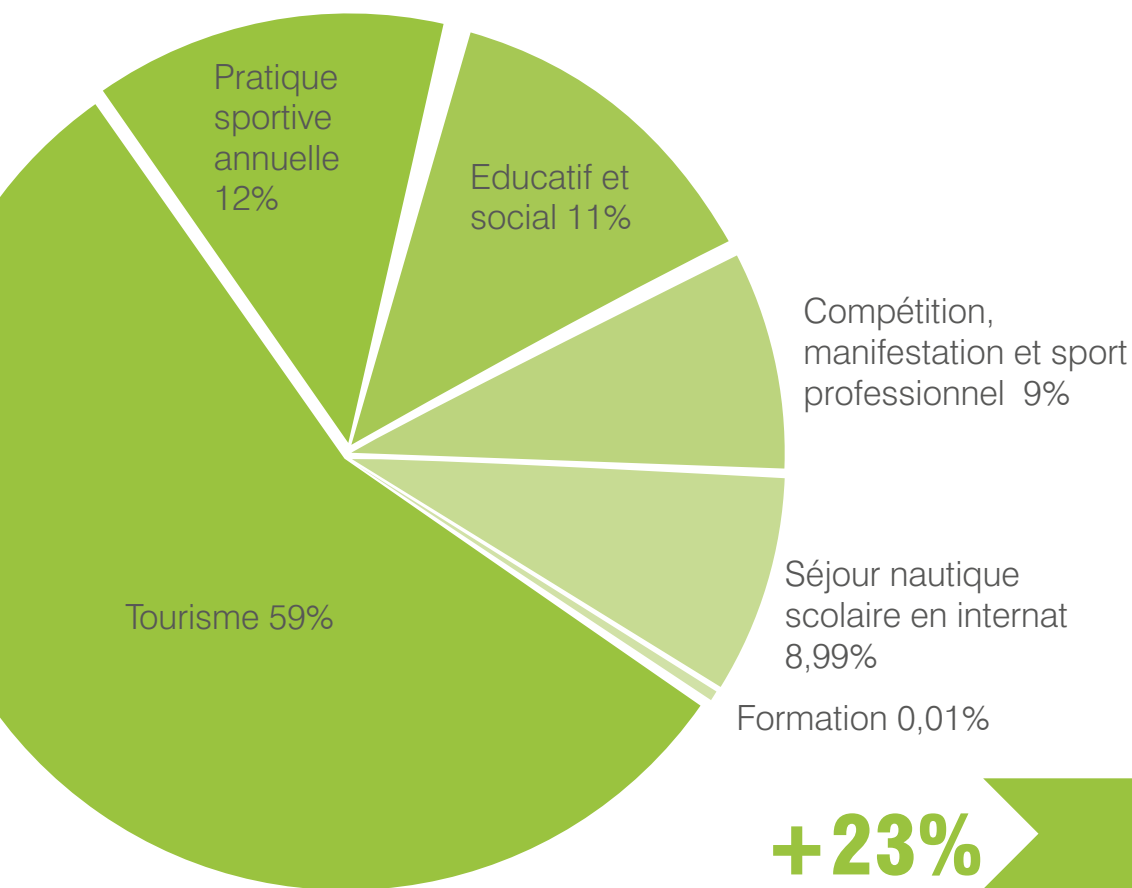


**+46%**  
D'OFFRES NAUTIQUES  
EN 5 ANS

## DES CLIENTS NOUVEAUX ET FIDÈLES

Afin de pérenniser les structures à l'année, le nautisme breton a su diversifier ses sources de clientèle. Ainsi, les prestataires peuvent compter sur la fidélité de 67% de leurs clients (en moyenne, sur 3 ans) et sur l'arrivée de nouveaux clients à hauteur de 33%, indispensable pour le renouvellement de la clientèle.

**945 430 CLIENTS**



**+23%**  
DE CLIENTS  
EN 5 ANS

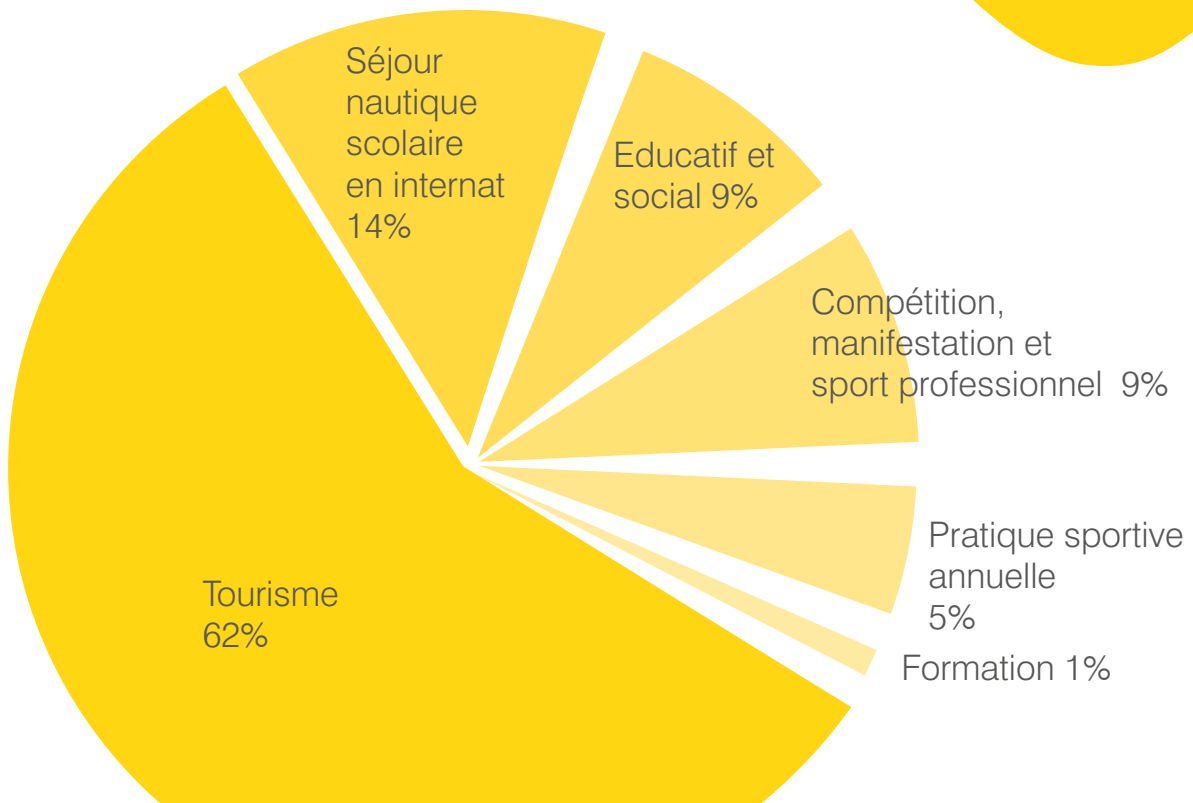


## DES CHIFFRES D'AFFAIRES EN HAUSSE

La croissance des chiffres d'affaires est supérieure à l'augmentation du nombre de clients. Ceci est principalement lié à l'amélioration des compétences des prestataires en matière de gestion. La montée en gamme des produits a également permis d'augmenter les chiffres d'affaires en proposant, légitimement, des tarifs plus élevés.

**144 MILLIONS D'EUROS  
DE CHIFFRE D'AFFAIRES**

**+41%**  
EN 5 ANS





## DES EMPLOIS QUALIFIÉS

Les emplois sont de plus en plus qualifiés, la croissance des chiffres d'affaires a permis une nette augmentation des salaires et une stabilité des emplois.



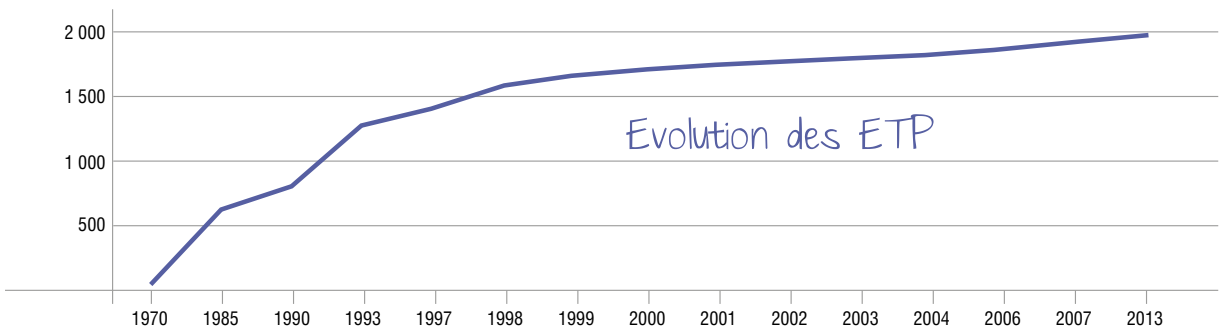
### **3 710 CONTRATS DE TRAVAIL ET D'INTERVENTION**

intégrant les prestataires de services (+20% par rapport à 2007)

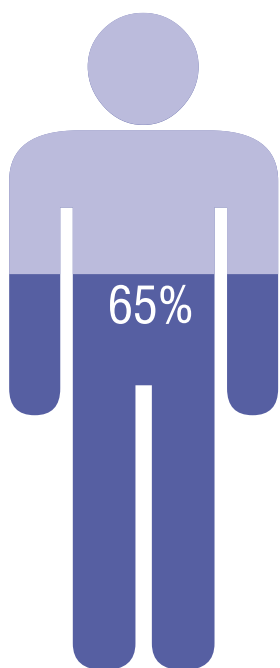
**+20% DE CONTRATS EN 5 ANS**

### **1 975 EQUIVALENTS TEMPS PLEIN**

intégrant les prestataires de services (+10% par rapport à 2007)

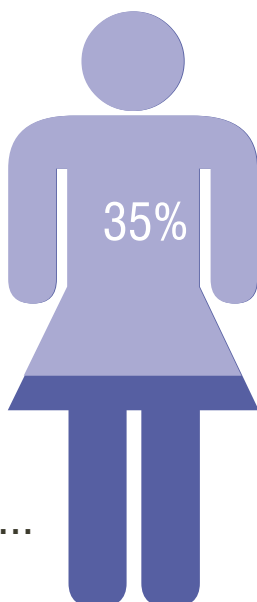






UN **HOMME...**

# LE PROFIL TYPE D'UN PROFESSIONNEL



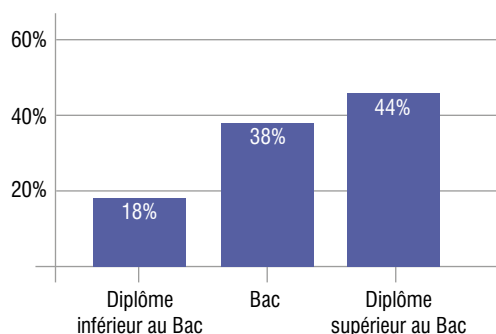
DE **43 ANS...**

AVEC **1,2 ENFANTS...**

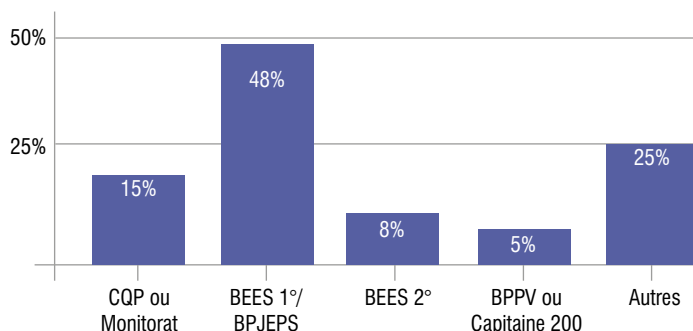
QUI A COMMENCÉ À TRAVAILLER À **21 ANS...**

ET A **13 ANS D'ANCIENNETÉ** DANS LE SECTEUR  
dont 9 ans avec le même employeur

POSSÉDANT UN **DIPLÔME SUPÉRIEUR AU BAC...**

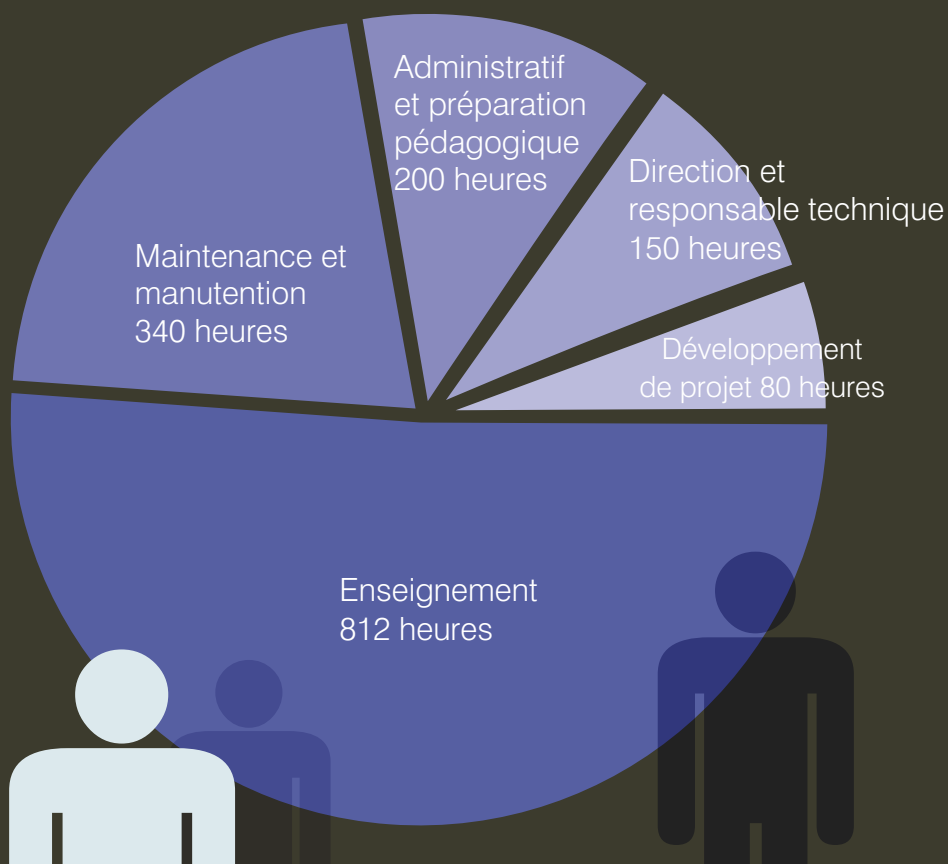


ET UN **BEES 1°/BPJEPS...**



# LES FONCTIONS OCCUPÉES

Sur un échantillon de 650 salariés la répartition annuelle moyenne des fonctions occupées par un salarié à temps plein (1575 heures + 7 h) est la suivante :



emplois

## TYPE DE CONTRAT



## SOCIAL

**58%** des structures appliquent **la Convention Collective Nationale du Sport**

**28%** des salariés bénéficient d'un **accord d'entreprise**

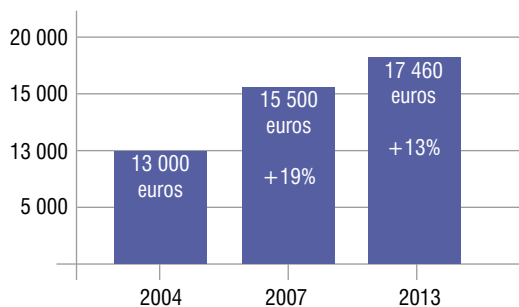
**7%** des professionnels bénéficient **d'une forme d'intéressement**

# LE SALAIRE ANNUEL

**17 460 euros net par an**

soit 1 455 euros net par mois.

Une progression de **13% par rapport à 2007**  
et de **33% par rapport à 2004.**



Moyenne des salaires les plus bas : 13 717 € net par an

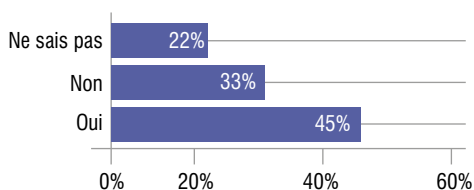
Moyenne des salaires les plus élevés : 24 265 € net par an

La moyenne des salaires les plus bas est en hausse de 25%\* !  
(\* par rapport à 2007)

## PERSPECTIVES

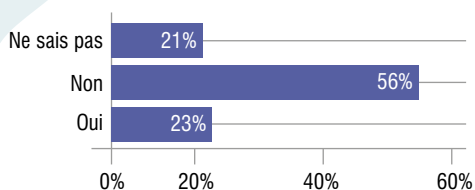
**Avez-vous un « déroulement de carrière prévu » ?**

(chez votre employeur)



**Avez-vous des perspectives d'évolution?**

(dans le secteur du nautisme)



## FORMATIONS

**42%** des professionnels ont bénéficié d'une **formation continue** ces 5 dernières années

**46%** des professionnels ont un **projet de formation**

→ dont 35% d'entre eux à court terme

→ 80% des projets de formation sont envisagés en vu d'évoluer dans le secteur des activités nautiques

9% des emplois incluent une formation (contrat de professionnalisation, apprentis, CQP...)

# en savoir +

## BALADE ET RANDO NAUTIQUE®

Le label « Balade et Rando Nautique® » a été créé par Nautisme en Bretagne. Il est accordé aux balades respectueuses de l'environnement. Ces dernières intègrent un contenu spécifique lié à la découverte de la nature et du patrimoine breton. Ces balades sont animées par un guide ou un accompagnateur nautique professionnel

et certifié. C'est un produit de découverte, accessible à tous. L'augmentation du nombre de balades et de clients, chaque année, en font un produit phare du développement du tourisme nautique et de bord de mer.

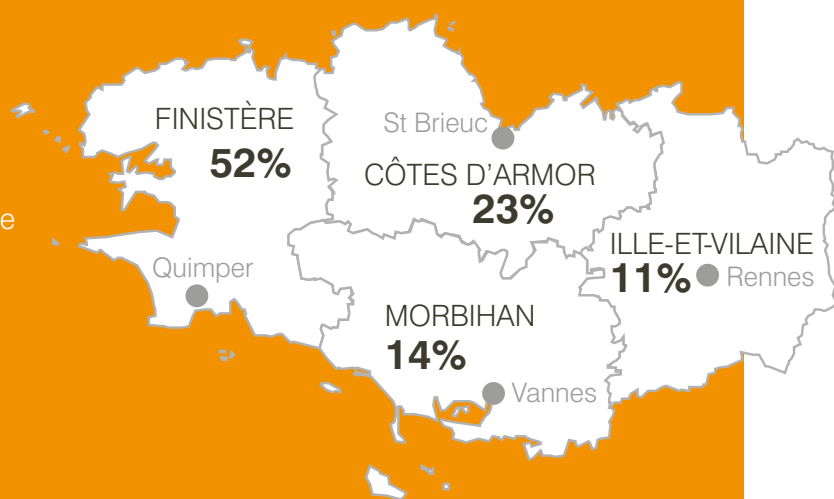


### 125

#### BALADE ET RANDO NAUTIQUE®

- 38% en canoë-kayak
- 19% en voilier moderne
- 19% en voilier traditionnel
- 10% en randonnée palmée
- 6% en stand up paddle
- 5% en longe côte® ou marche aquatique®
- 2% en pirogue
- 1% en char à voile

#### RÉPARTITION PAR DÉPARTEMENT



### 42 500 CLIENTS

57% de femme  
48% viennent en famille  
âge moyen de 36 ans

**+30%**  
DE CLIENTS  
CHAQUE ANNÉE

### 1 317 500 €

de chiffre d'affaires direct.

# SÉJOURS ÉDUCATIFS SCOLAIRES



Les séjours éducatifs scolaires ont pour but de faire découvrir le milieu marin et les sports nautiques aux élèves à travers des séquences pédagogiques sur l'eau et au bord de l'eau. Les séjours ont une

durée variable et peuvent être réalisés en internat ou en externat. Les objectifs de la pratique sont liés à ceux des programmes proposés par l'Education nationale.

## ACTIVITÉS DE NAUTISME SCOLAIRE

**143 848** élèves accueillis

**31,5** millions d'euros de chiffre d'affaires

**SOIT 20% DU CHIFFRE D'AFFAIRES TOTAL DES PRESTATAIRES NAUTIQUES**

En détail :

<b>Activités de nautisme scolaire en externat</b>	<b>107 485</b> élèves accueillis	<b>11,5 millions/€</b> de chiffre d'affaires
<b>Activités de nautisme scolaire en internat</b>	<b>36 363</b> élèves accueillis	<b>20 millions/€</b> de chiffre d'affaires

### Origine des clientèles

des séjours nautiques scolaires en internat

**30%** de Bretagne

**40%** de la « grande » région Parisienne

**30%** du reste de la France

**EN SÉJOUR ÉDUCATIF**  
**1 enfant sur 4 reviendrait**  
**avec sa famille pour**  
**un séjour touristique.**

# LE MODÈLE ÉCONOMIQUE MOYEN D'UN CENTRE NAUTIQUE BRETON\*

L'équilibre comptable d'un centre nautique fonctionnant à l'année est réparti entre les recettes touristiques, éducatives et sportives. Un modèle mixte soulignant la particularité des centres nautiques bretons.

Ces structures participent à l'économie régionale à travers l'achat, le renouvellement et l'entretien du matériel, à hauteur de 21% de leur chiffre d'affaires :

- 14% dans l'achat de matériel nautique (supports nautiques, bateaux de sécurité,...)
- 7% dans l'achat de petits matériels et d'équipements nautiques (combinaisons, brassières,...).

## Impact économique des prestataires nautiques bretons :

- 30 millions d'euros d'achats au bénéfice du secteur de l'industrie, du commerce et des services.
- On évalue à **92 millions d'euros la production de richesse totale annuelle créée sur la Bretagne**, correspondant à l'ensemble des valeurs ajoutées des structures.

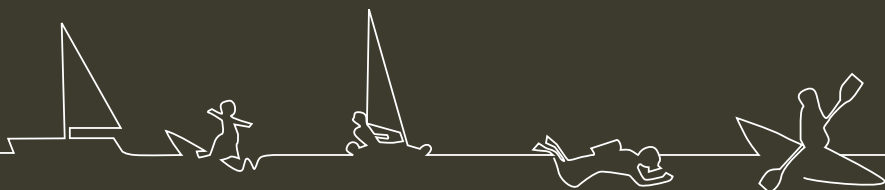
\*L'analyse s'appuie sur les données issues de 105 prestataires proposant au moins deux activités nautiques, des emplois à l'année et à temps plein, un fonctionnement annuel et ayant été engagés dans le dispositif «mission de modernisation». Hors frais et charges d'infrastructures.

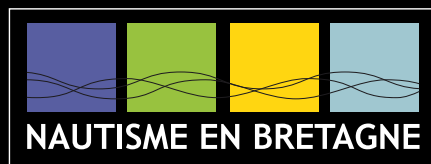
NOM DE LA STRUCTURE	MOYENNE
Chiffre d'affaires net hors aides	184 548€
Aides à l'emploi, à l'investissement ou aux projets sportifs	18 252€
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>202 800€</b>
Ratio aides/ CA total	9,00%
Nombre de permanents	3
<b>Ratio CA/ permanent</b>	<b>67 600€</b>
Equivalent temps plein	3,7
<b>Ratio CA/ équivalent temps plein</b>	<b>54 811€</b>
Nombre de saisonniers	10
<b>Ratio saisonniers/permanents</b>	<b>3,33</b>
Budget d'investissement	28 392€
<b>Ratio budget d'investissement/ CA (%)</b>	<b>14%</b>
Budget de fonctionnement	50 700€
<b>Ratio budget de fonctionnement/ CA (%)</b>	<b>25,00%</b>
Masse salariale	117 624€
<b>Ratio masse salariale/ CA (%)</b>	<b>58%</b>
Achat de marchandise pour la revente	4 056€
<b>Ratio achat de marchandises pour la revente/ CA (%)</b>	<b>2%</b>
Dotations aux amortissements	32 448€
<b>Ratio dotation aux amortissements/ CA (%)</b>	<b>16%</b>
Ratio (budget de fonctionnement + budget d'investissement)/ CA (%)	39%
Nombre de pratiquants annuel sport	95
Nombre de clients individuels en saison	660
Nombre de scolaires	350
Résultat d'exploitation	-2 028€
Résultat financier	795€
Résultat exceptionnel	14 196€
<b>RÉSULTAT NET</b>	<b>12 963€</b>
<b>Capacité d'autofinancement</b>	<b>22 308€</b>
<b>Valeur ajoutée</b>	<b>129 792€</b>
Valeur ajoutée/ nombre de permanents	43 264€
Valeur ajoutée/ équivalent temps plein	35 079€

# MÉTHODOLOGIE

Données 2013

- Recueil des données emplois : source DADS via les numéros Siret
- Recueil des données clients : exhaustif pour un échantillon de 280 prestataires, ratios moyen pour les autres.
- Recueil des données économiques : exhaustif pour un échantillon qualifié de 120 prestataires.
- Recueil des données salariés : questionnaire sur plus d'un millier d'emplois.





[www.nautismebretagne.fr](http://www.nautismebretagne.fr)

1 rue de Kerbriant 29200 Brest

[contact@nautismebretagne.fr](mailto:contact@nautismebretagne.fr)

Tél. 02 98 02 80 44

